



**Корпорация  
МСП**

# СТАРТАПЫ И «ГАЗЕЛИ»

критерии отнесения и особенности работы  
отдельных субъектов МСП, относимых к категориям  
быстрорастущих, высокотехнологичных субъектов МСП – «газелей» – и стартапов

2019 год



## ОСНОВНЫЕ КРИТЕРИИ\*

1. Субъект МСП, с даты регистрации которого на дату представления заявки на получение гарантии прошло не более 5 лет, или субъект МСП, который с даты государственной регистрации не осуществлял производство (реализацию услуги) или осуществлял в незначительном\*\* объеме;
2. Соответствие одному из следующих критериев:
  - Проект реализуется в высокотехнологичных отраслях (информационные технологии, биотехнологии, робототехника, станкостроение, фармацевтика) и (или) в отраслях экономики, в которых реализуются приоритетные направления развития науки, технологий и техники, а также критические технологии Российской Федерации, утвержденные Указом Президента Российской Федерации от 7 июля 2011 г. № 899;
  - Проект реализуется в приоритетной отрасли экономики с использованием инноваций или высоких технологий, позволяющих вывести на рынок новый продукт или продукт с более высокими качественными характеристиками по сравнению с существующими аналогичными продуктами на рынке или экспортно ориентированный импортозамещающий продукт;
  - Проект, реализуемый в приоритетной отрасли экономики, масштабируем\*\*\*; ежегодный прирост выручки не менее 20% на протяжении последних трех лет или прогноз прироста выручки не менее 20% на протяжении не менее трех лет с момента завершения инвестиционной фазы проекта.

Определение «стартап», закрепленное в нормативных документах Корпорации, соответствует лучшим практикам, что подтверждено исследовательским отчетом НИУ ВШЭ по анализу существующих в российской и мировой практиках определений «стартап» от 11.10.2018\*\*\*\*

Соответствие деятельности субъекта МСП и (или) реализуемого им проекта критериям отнесения к Стартапу **подтверждается заключением экспертной организации.**



## КРИТЕРИИ ДЛЯ УЧАСТИЯ В ЗАКУПКАХ

В соответствии с Законом № 223-ФЗ Правительством РФ определены **94 крупнейших заказчика**, которые обязаны обеспечить прирост годового объема закупок инновационной, высокотехнологичной продукции у субъектов МСП не менее 5% по сравнению с предыдущим годом.

В целях участия в закупке, необходимо соответствовать требованиям, установленным документацией о закупке, в том числе в части:

- непроведение ликвидации и отсутствие решения арбитражного суда о признании субъекта малого и среднего предпринимательства банкротом и об открытии конкурсного производства;
- неприостановление деятельности в порядке, установленном Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях, на дату заключения договора присоединения;
- отсутствие у недоимки по налогам, сборам, задолженности по иным обязательным платежам в бюджеты бюджетной системы Российской Федерации;
- отсутствие судимости за преступления в сфере экономики и (или) преступления, предусмотренные статьями 289, 290, 291, 2911 Уголовного кодекса Российской Федерации, а также неприменение в отношении указанных физических лиц наказания в виде лишения права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью, которые связаны с поставкой товара, выполнением работы, оказанием услуги, являющихся объектом осуществляемой закупки, и административного наказания в виде дисквалификации;
- отсутствие сведений в реестрах недобросовестных поставщиков, предусмотренных Федеральным законом от 18 июля 2011 № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» и Федеральным законом от 5 апреля 2013 г. № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд»;
- участник закупки не является офшорной компанией;
- отсутствие у участника закупки ограничений для участия в закупках, установленных законодательством Российской Федерации.



## ФИНАНСОВЫЕ КРИТЕРИИ

**Инвестиционные цели**

**Подтверждение соответствия критериям стартапа\*:**

получение заключения независимой экспертной организации

**Оценка финансовой устойчивости проекта:**

оценка экономической целесообразности реализации проекта  
оценка адекватности предпосылок, заложенных в финансовую модель проекта  
подтверждение возможности обслуживания долга за счет потоков проекта  
подтверждение достаточности собственных средств

**Оценка маркетингового окружения и подтверждение рынка сбыта:**

подтверждение сбыта  
динамика целевого рынка (при необходимости предоставление Инициатором отчета о независимой маркетинговой экспертизе проекта)  
уровень конкуренции  
возможность диверсификации клиентской базы

**Оценка технической реализуемости проекта:**

подтверждение технологии и достаточности бюджета (при необходимости предоставление Инициатором отчета о независимой технологической экспертизе проекта)

**Оценка обоснованности бюджета:**

оценка инвестиционных затрат и ключевых договоров проекта

**Оценка опыта ключевых инициаторов и членов команды:**

опыт работы в бизнесе и (или) отрасли реализации проекта  
наличие опыта в реализации сопоставимых проектов  
наличие ключевых специалистов в составе команды проекта  
деловая репутация бенефициаров

**Пополнение оборотных средств**

На инвестиционной фазе (отсутствие выручки)

**Подтверждение соответствия критериям стартапа\*:**

получение заключения независимой экспертной организации

**Оценка потребности в оборотном капитале**

на основании финансовой модели проекта

**Комплексная оценка проекта**

аналогично подходу при финансировании на инвестиционные цели

На эксплуатационной фазе (наличие выручки и истории деятельности)

**Подтверждение соответствия критериям стартапа\*:**

получение заключения независимой экспертной организации

**Оценка потребности в оборотном капитале**

на основании финансовой модели проекта и фактических показателей деятельности

**Оценка финансовой устойчивости компании**

на основании фактических показателей деятельности.

\*согласно Правилам взаимодействия банков с АО «Корпорация «МСП»

\*\*незначительный объем производства (реализации услуги) определяется как доля менее 25% от максимального объема производства (реализации услуги), запланированного бизнес-планом проекта

\*\*\*масштабируемость – возможность увеличения объемов бизнеса за счет его территориального расширения и (или) пропорционально вложенным ресурсам

\*\*\*\* Договор № Д-95 от 21.08.2018 г.

В целях оказания консолидированной поддержки быстрорастущим инновационным, высокотехнологичным субъектам МСП специально созданной рабочей группой с участием АО «Корпорация «МСП» и институтов развития в сфере инноваций утверждены разработанные с учетом мирового **15 критериев** (5 основных критериев и 10 дополнительных критериев)

## 5 ОСНОВНЫХ КРИТЕРИЕВ

- отнесение к субъектам МСП и наличие сведений о юридическом лице или индивидуальном предпринимателе в Едином реестре субъектов МСП, ведение которого осуществляется ФНС России;
- осуществление деятельности **не менее 3 лет**;
- среднегодовой **темп роста выручки** за последние 3 года **не менее 20 %**;
- **вид деятельности** субъекта МСП **соответствует приоритетным отраслям**;
- наличие документов, подтверждающих **права субъекта МСП на результаты интеллектуальной деятельности** при наличии)

## 4 ДОПОЛНИТЕЛЬНЫХ КРИТЕРИЯ, подтверждающих отнесение к инновационным, высокотехнологичным субъектам МСП\* (при наличии):

- наличие **договоров, заключенных с крупнейшими и иными заказчиками**, в том числе на закупку инновационной, высокотехнологичной продукции (при наличии);
- наличие договоров (контракты) **на создание, передачу и использование научной и (или) научно-технической продукции**, оказание научных, научно-технических, инженерно-консультационных и иных услуг;
- участие в реализации инновационных проектов и программ, реализуемых федеральными и региональными инновационными площадками, составляющими **инновационную инфраструктуру в сфере образования**;
- субъект МСП относится к **хозяйственным обществам и хозяйственным партнерствам, которые созданы бюджетными научными учреждениями, автономными научными учреждениями, образовательными организациями высшего образования**

## 6 дополнительных критериев, которые связаны с оценкой финансового состояния или деятельности органов управления субъектов МСП и при соблюдении которых может быть оказана финансовая поддержка :

- субъект МСП является **резидентом Российской Федерации**;
- отсутствие **просроченной (неурегулированной) задолженности** по налогам, сборам и иным обязательным платежам в бюджеты бюджетной системы Российской Федерации.
- отсутствие **отрицательной кредитной истории**;
- отсутствие возбужденного производства **по делу о несостоятельности (банкротстве)**;
- **положительный финансовый результат** по данным бухгалтерской отчетности за последний календарный год;
- **положительные чистые активы**

## ВИД ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ

## УСЛОВИЯ

## ЦЕНТР КОМПЕТЕНЦИЙ

1

Гарантийная поддержка по кредитам, займам выданным субъектам МСП (Прямая гарантия для стартапов; Прямая гарантия для быстрорастущих инновационных, высокотехнологичных предприятий)



Срок гарантии – до **15 лет**



Размер гарантийного покрытия – до **100 %**

АО «Корпорация «МСП»

2

Кредиты для высокотехнологичных, инновационных субъектов МСП

Реализация проектов в приоритетных отраслях

**Цель:**

- Инвестиционное кредитование
- На пополнение оборотных средств

АО «МСП Банк»



Процентная ставка – **8,5 -10,6 %**



Срок кредита - до **7 лет**



Размер кредита – от **1 млн. до 1 млрд рублей**

3

Предоставление долгосрочных инвестиционных займов, покупка долей (акций) в уставном капитале высокотехнологичных, инновационных субъектов МСП

Финансирование проектных компаний в рамках формирования активов паевого инвестиционного фонда

**Цель:** инвестирование в проекты, получившие поддержку АО «Корпорации МСП», АО «МСП Банк», институтов развития



Срок инвестиций – **3 – 5 лет**

АО «МИР»



Размер инвестиций – до **250 млн рублей**



Процентная ставка

- Инвестиционный займ **12 %**
- Инвестиции в капитал **15 %**